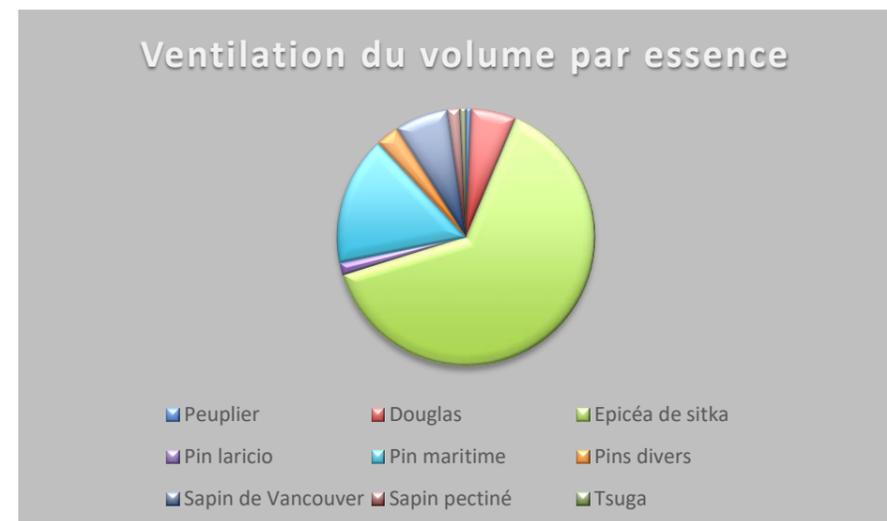


Nombre de lots	55
Essence principale	Epicéa de sitka
Volume total	45 288 m ³
Nombre total de soumissions	268
Nombre d'acheteurs différents	15



Essence	Volume / catégorie (m ³)			Prix moyen/m ³ /Catégorie		
	Petit bois (< 0,8 m ³)	Bois moyen (0,8 à 1 m ³)	Gros bois (> 1 m ³)	Petit bois (< 0,8 m ³)	Bois moyen (0,8 à 1 m ³)	Gros bois (> 1 m ³)
Douglas	954		1352	40,65 €		56,01 €
Epicéa de sitka	5823	5917	15037	46,78 €	46,32 €	49,14 €
Peuplier*			317			38,01 €
Pin laricio*			690			39,05 €
Pin maritime		1270	4029		38,52 €	37,24 €
Pins divers*			1328			36,03 €
Sapin pectiné*		721			47,43 €	
Tsuga	323			47,06 €		

* Lot unique

Commentaire :

D'une manière générale, le marché reste orienté à la hausse, malgré la montée en puissance de l'exploitation des bois scolytés sur toute la frange EST de la France. Des actions interviennent entre les acteurs de la filière forêt – bois et les Services de l'Etat pour la mise en place d'aides au transport ou aides au stockage à partir des Régions sinistrées. Inévitablement, à court moyen terme, les répercussions seront sensibles sur le marché breton, car les volumes à mobiliser sont extrêmement importants, plusieurs dizaines de millions de mètres cube ... Par ailleurs, les indicateurs économiques de la production, et de la construction, sont plutôt favorables, contribuant à expliquer la tendance haussière, dans un marché où la disponibilité sur pied se contracte.

Au-delà des chiffres qui parlent d'eux-mêmes (cf ci-contre), un élément marquant pour cette vente de printemps est l'arrivée de nouveaux opérateurs de la première transformation ou du bois énergie. Par ailleurs les exploitants forestiers ne sont pas parvenus à acquérir de lots, l'industrie de la première transformation étant particulièrement présente sur cette vente. On peut donc considérer que dans le contexte actuel, le cours des bois sur pied permet difficilement le positionnement des exploitants qui dans leur fonction principale ont à trouver des marges économiques sur l'activité d'exploitation forestière, et le tri des produits pour en optimiser la valorisation.

Dans ce contexte, et pour les coupes de récolte au terme d'exploitabilité, les ventes à l'unité de produit, ou bord de route sont d'un intérêt très limité.

Toutes précisions complémentaires pourront vous être communiquées par Monsieur L. LE MERCIER, Expert Forestier.